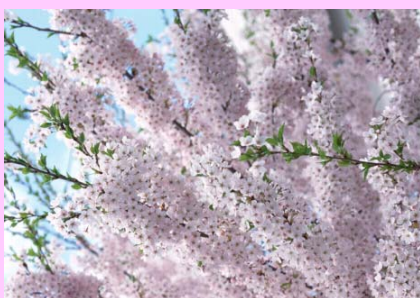
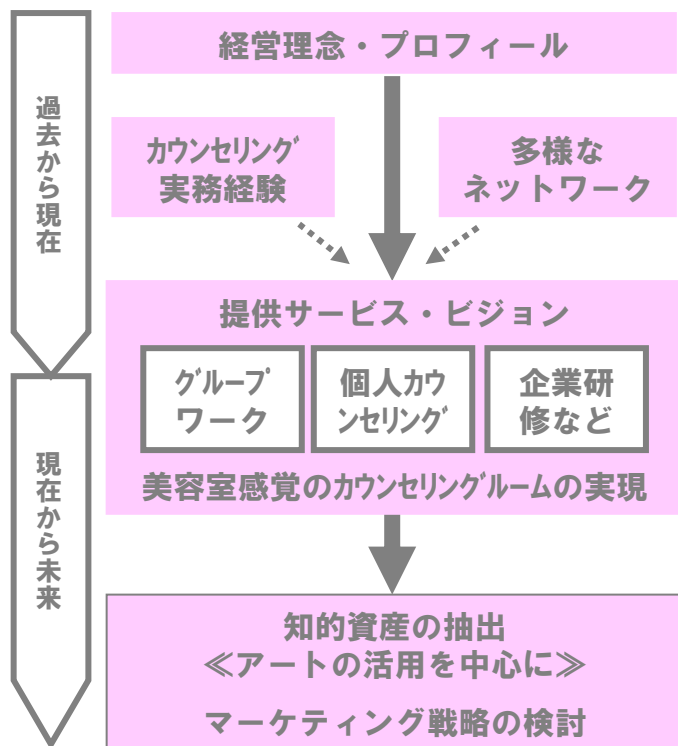


my design salon shel



目次・本書の全体像

【本書の全体像】



【目次】

1. 代表プロフィール・・・・・・・・・・ P 2
2. 経営理念・提供サービス・・・・・・ P 3
3. SWOT分析・4P分析・・・・・・・・・・ P 4
4. 知的資産経営・・・・・・・・・・ P 5
5. 問い合わせ先・・・・・・・・・・ P 6



代表プロフィール

【代表 松本 春花】

- ・ 伝統工芸「京鹿の子」の下画店の長女として生まれる（父親は伝統工芸士）
- ・ 関西大学社会学部産業心理学科 卒業（精神保健福祉士を取得）
- ・ 関西大学大学院心理学研究科 心理臨床学専攻 修了（臨床心理士を取得）
- ・ 現在 京都造形芸術大学大学院にて芸術環境専攻芸術環境計画コースに在籍中
心理学をベースにアートプロジェクトを進めている
例）婚活イベントの企画（自画像でのコミュニケーションなど）

【現在の活動】

- ・ 2011年4月よりカウンセリングルーム「my design salon shel」を主催
- ・ 精神科クリニックやカウンセリングルームにて心理相談に携わっている
（その他、グループホームにて精神保健福祉士として生活支援にも携わる）

【保有資格】

- ・ 臨床心理士

※「産業カウンセラー」の資格取得予定



これまでに児童相談所で不登校児童の支援、自閉症児への療育支援、企業内でのカウンセリング、精神障害者福祉施設での生活支援、アサーション（自己主張訓練）やリラクゼーションを用いた研修開催などにも携わっている。日本心理臨床学会に所属。

専門は、ブリーフセラピー・芸術療法。
適宜、来談者中心療法など。

経営理念・提供サービス・将来目標

shellは「カジュアルなカウンセリングルーム」です

(S: shine H: happy E: enjoy L: life)

shellは京都の女性臨床心理士が2人で運営しているところとからだ、生き方のトータルデザインサロンです。こころの悩み、人間関係、仕事、恋愛、結婚、親子、友人関係、生き方、働き方...これという悩みではないけれど、何かもやもしたかんじ... など、だれでもお待ちしております。カウンセリング、エステ、傾聴研修など様々なメニューを個人様・企業様にもご利用いただけ、こころとからだのトータルアプローチをさせていただきます。

～みなさまのよりハッピーでキラキラした明日を願っています～

～提供サービス～

【カウンセリング内容】

- ①ワークショップ・グループワーク等 1人500円～（※下記参照）
- ②個人カウンセリング 1回 5000円～
- ③研修 1回～ 応相談

*料金につきましては内容によって異なります。また、ご相談に応じます。

*出張もご相談に応じます。

【グループワークの例】

1) アートを活用した「当事者研究」（グループカウンセリング）

参加者自身のことを「当事者」として自分の問題を研究していくよう促すグループワーク。貸しギャラリーにて開催しており、アートや瞑想を取り入れたカウンセリングを提供している。

2) シェルズカフェ（お茶を飲みながらのカウンセリング）

カフェに来る感覚でおしゃべりができる場。低価格で提供

～将来目標～

- アートやエステなど、様々な要素を取り入れたカウンセリングを臨床心理士として提供していくこと
- 巷の女の子が恋や家族の悩み相談に来れるようなカウンセリングルームとして、固定客を主に「月に1回美容室を使う感覚」での心理相談を提供していきたい。

マーケティング分析

【SWOT分析】

	競争優位性・活用点	制約条件・改善点
内部分析 (現在の状況)	【強み】 <ul style="list-style-type: none"> 臨床心理士資格とカウンセリングルームでの実践経験 アート等と組み合わせた特色あるカウンセリング 上記を可能とする多様なネットワーク 収益性のよいグループワーク 	【弱み】 <ul style="list-style-type: none"> ビジネスとしては発展途上 プロモーションツールが未開発
外部分析 (将来の状況)	【機会】 <ul style="list-style-type: none"> メンタル不全の増加 カウンセリングルームへの需要増 国家資格としての臨床心理士制度の充実化 	【脅威】 <ul style="list-style-type: none"> セラピー業界のコモディティ化

【4P分析】

【製品】

- カウンセリング
- タロットカウンセリング
- エステ (共同代表)
- アート
- 当事者研究という方法を用いたグループカウンセリング
- アサーション (自己主張訓練)
- 傾聴トレーニング
- ほめ方講座
- 一緒にお茶をしてみたりする

【価格】

- 客単価5,000円 (臨床心理士の平均的なカウンセリング料金)

【チャンネル】

- エスペラント会館 (五条西洞院) を賃借し実施

【プロモーション】

- チラシ・インターネット (SNS) ・メールでのDM (20弱)

【その他ビジネス化に向けての課題】

- ・ エステと異なり、アートは収益につながりにくい
- ・ カウンセリングはビジネスチャンスがある (予約が取れないくらいの人気医院も多い)
- ・ 目標収益「客単価5000円×10人×営業日数」
→ 固定客を入れ、美容院のように月1回使っていただくことで、実現する。
- ・ 現在は広報不足で集客ができていない
→ 内容に特色があるため、広報物に工夫の余地があるものと思われる

弊社の知的資産経営

【知的資産】

■臨床心理士資格とカウンセリングの実務経験

とくに行政機関でのメンタルヘルス対策に力を入れてきたほか、産業カウンセラーの資格も取得予定であり、自治体や法人向けのグループワーク提案が可能となる。

■アート等と組み合わせた特色あるカウンセリング

カフェで実施する「シェルズカフェ」や、アトリエで実施するアートセラピーなど、従来のカウンセリングルームでは行われていなかった手法を取り入れている。カウンセリングを受診するまでの「ハードルの高さ」を克服していくことが可能となる。

■上記を可能とする多様なネットワーク

shellはエステティシャンと共同運営しており、多数の女性起業家のネットワークがある。これまで実施してきた事業以外にも、多様なワークが検討できる。

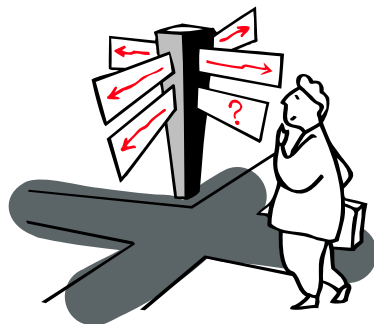
■収益性のよいグループワーク

1人ずつではなく、一度に複数人対応できるグループワークは、1回あたりの収益性も高く、参加者の満足度も高くなっている。

【参加者の声】

「仕事が決まりました！バイトやけど…あれがあったから1歩踏み出すことができました」

Aさんは1年ほど休職しておられて、どうすればいいのかわからない状態でしたが、ワークショップの中では働くことや、価値観、ライフスタイルについてみんなで話しました。ワークショップに参加してすぐに変化！というわけには、やはりいきませんが、参加したことそれだけで、もうすでに変化の第1歩目を歩かれています。



「当事者研究」に参加してくださったAさん

【上記を生かした経営（案）】

- 行政機関等法人向けグループワーク・研修提供（キャリア支援助成金の活用提案など）
- 京鹿の子の伝統を生かしたアートセラピー（伝統産業活性化という公共的視点）
- さまざまな業界と連携してのグループワーク（例：カフェ・飲食店・雑貨店など）
- 適宜お誘いできるDM先・固定客づくり
- 「行ってみたい」と思わせるプロモーションツールの開発

お問い合わせ

知的資産経営報告書に関するお問い合わせ先

松本 春花

My design salon shel

所在地：京都府京都市中京区黒門通六角下がる373

TEL：075-841-8381

mail：mydesignsalon.shel@gmail.com

① 知的資産経営報告書とは

「知的資産」とは、従来のバランスシートに記載されている資産以外の無形の資産であり、企業における競争力の源泉である人材、技術、技能、知的財産（特許・ブランドなど）、組織力、経営理念、顧客とのネットワークなど、財務諸表には表れてこない、目に見えにくい経営資源の総称を意味します。

「知的資産経営報告書」とは、目に見えにくい経営資源、すなわち非財務情報を、債権者、株主、顧客、従業員といったステークホルダー（利害関係者）に対し、「知的資産」を活用した企業価値向上に向けた活動（価値創造戦略）として目に見える形で分かりやすく伝え、企業の将来性に関する認識の共有化を図ることを目的に作成する書類です。経済産業省から平成17年10月に「知的資産経営の開示ガイドライン」が公表されており本報告書は原則としてこれに準拠して作成しております。

② 本書ご利用上の注意

本知的資産経営報告書に掲載しました将来の経営戦略及び事業計画並びに附帯する事業見込みなどは、すべて現在入手可能な情報をもとに、当社の判断にて記載しております。そのため、将来に亘り当社を取り巻く経営環境（内部環境及び外部環境）の変化によって、これらの記載内容などを変更すべき必要が生じることもあり、その際には、本報告書の内容が将来実施又は実現する内容と異なる可能性もあります。よって、本報告書に掲載した内容や数値などを、当社が将来に亘って保証するものではないことを、ご了承願います。

③ 作成支援・監修専門家

本知的資産経営報告書の作成にあたっては、本書記載内容につき、その客観性を維持・向上させる趣旨から、次に掲げる専門家のご支援・ご監修を賜りました。

●中小企業診断士 高見啓一（たかみけいいち）氏

（登録：中小企業支援ネットワーク強化事業登録専門家）

●中小企業支援ネットワーク機関 滋賀県中小企業団体中央会 中嶋和繁（なかじまかずしげ）氏

